



VI - Les Garanties d'indemnisation

Qu'est-ce que l'assurance-crédit ?

C'est une protection contre l'interruption de contrat et/ou le non paiement résultant:

**d'un risque commercial (carence ou insolvabilité du débiteur)
ou**

d'un risque politique ou catastrophique



Aucune indemnisation en cas de litige ou de défaillance de l'assuré.
Le risque de non performance/défaut de Thales ou d'un partenaire
(sous-contractants ou co-contractants) n'est jamais couvert.



...une multitude d'acteurs privés...anglo-saxons...

17 syndicats

LLOYD'S

Amlin

Kiln

QBE

TALBOT
INSURANCE BROKERS

CATLIN

ARK
INSURANCE

MAP

underwriting at Lloyd's

ascot
INSURANCE

HARDY

Marketform®
Marketform Group LimitedNovae
Group plcSTARR
COMPANIES
GLOBAL INSURANCE & INVESTMENTS

HISCOX

Pembroke
MANAGING AGENCY

Chaucer

Liberty
Insurance

beazley

HCC
Mind over riskONDD
THE BRITISH EXPORT CREDIT AGENCY

ASPEN

lancashire
INSURANCE COMPANY (UK) LIMITED

Garant

LAU

CHARTIS

FCIA

IRONSHORE
your safe harbour

AXIS

SOVEREIGN
rance • home loans • investmentsEH EULER HERMES
SFACatradius
managing risk, enabling trade

ZURICH

Liberty Mutual
INSURANCEcoface
UNISTRAT

ace insurance

...et quelques courtiers incontournables

MARSH

BPL GLOBAL

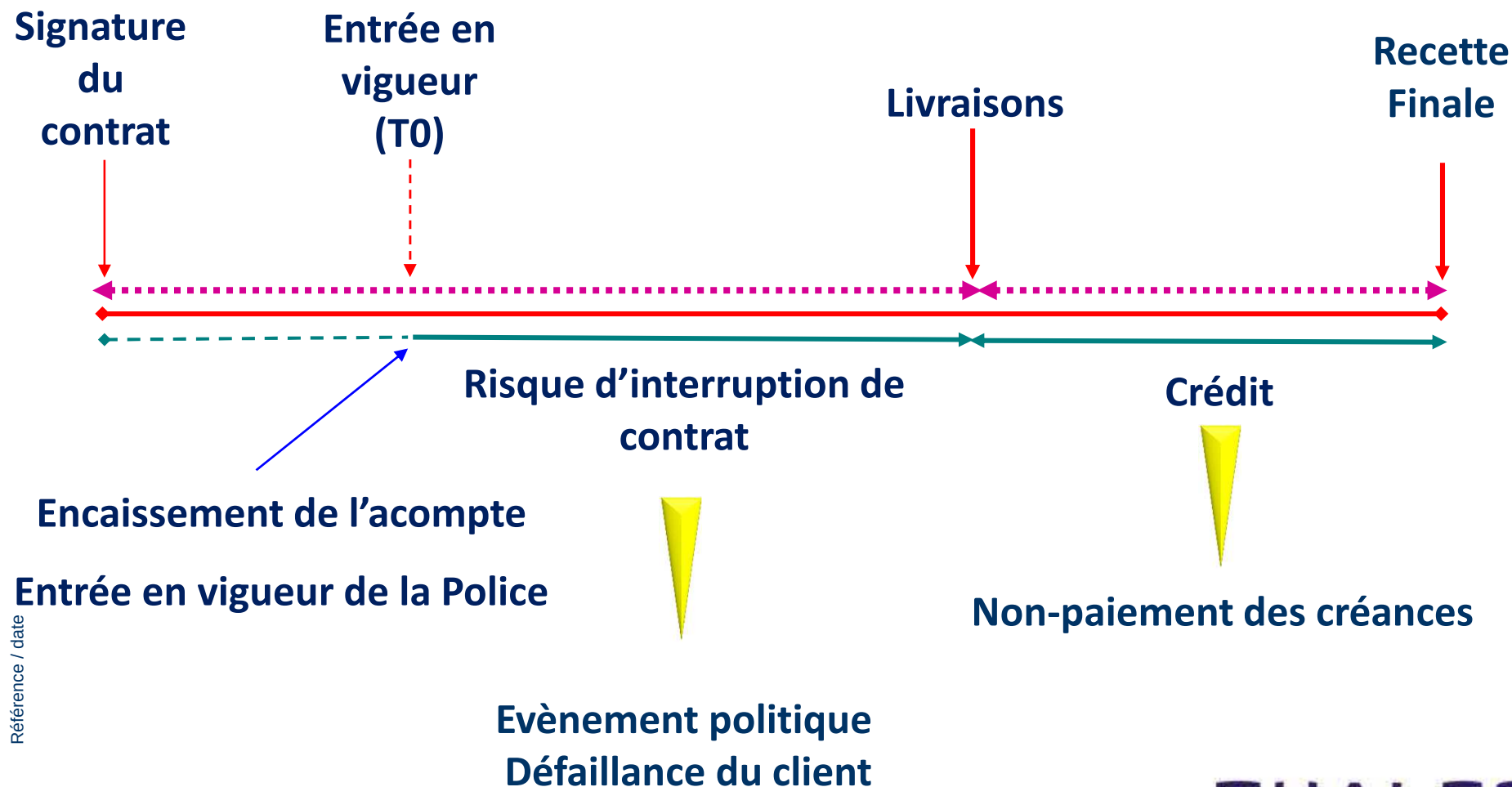
AON

Willis

GRAS SAVOYE

THALES

Déroulement du contrat commercial



◆ Evenements politiques

- Guerre, émeute, révolution, catastrophes naturelles, embargo...

◆ Risque de fabrication/interruption de contrat

- Résiliation arbitraire, insolvabilité, non certification...

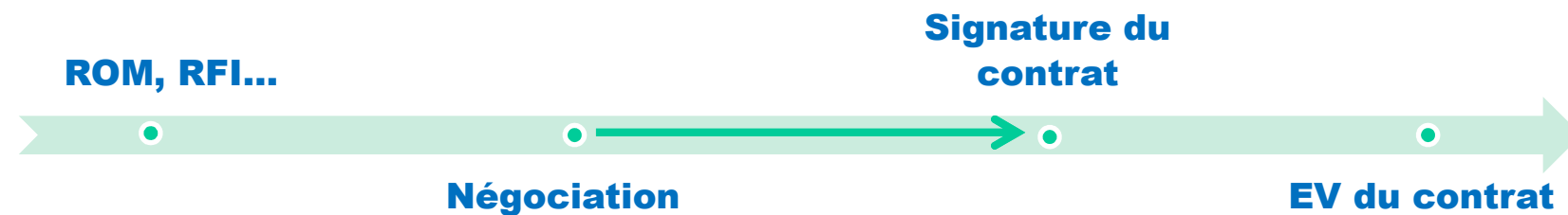
◆ Risque de crédit/non-paiement

- Carence du débiteur, du garant, de la banque émettrice (L/C)

◆ Appel des cautions

- Appel abusif

- ◆ **Part française**
- ◆ **Part pays tiers**
- ◆ **Part locale**



**Demande
d'assurance
(DACI)**

Description du projet
Décomposition des prix
(parts française, étrangère
et locale)
Lettres d'engagement

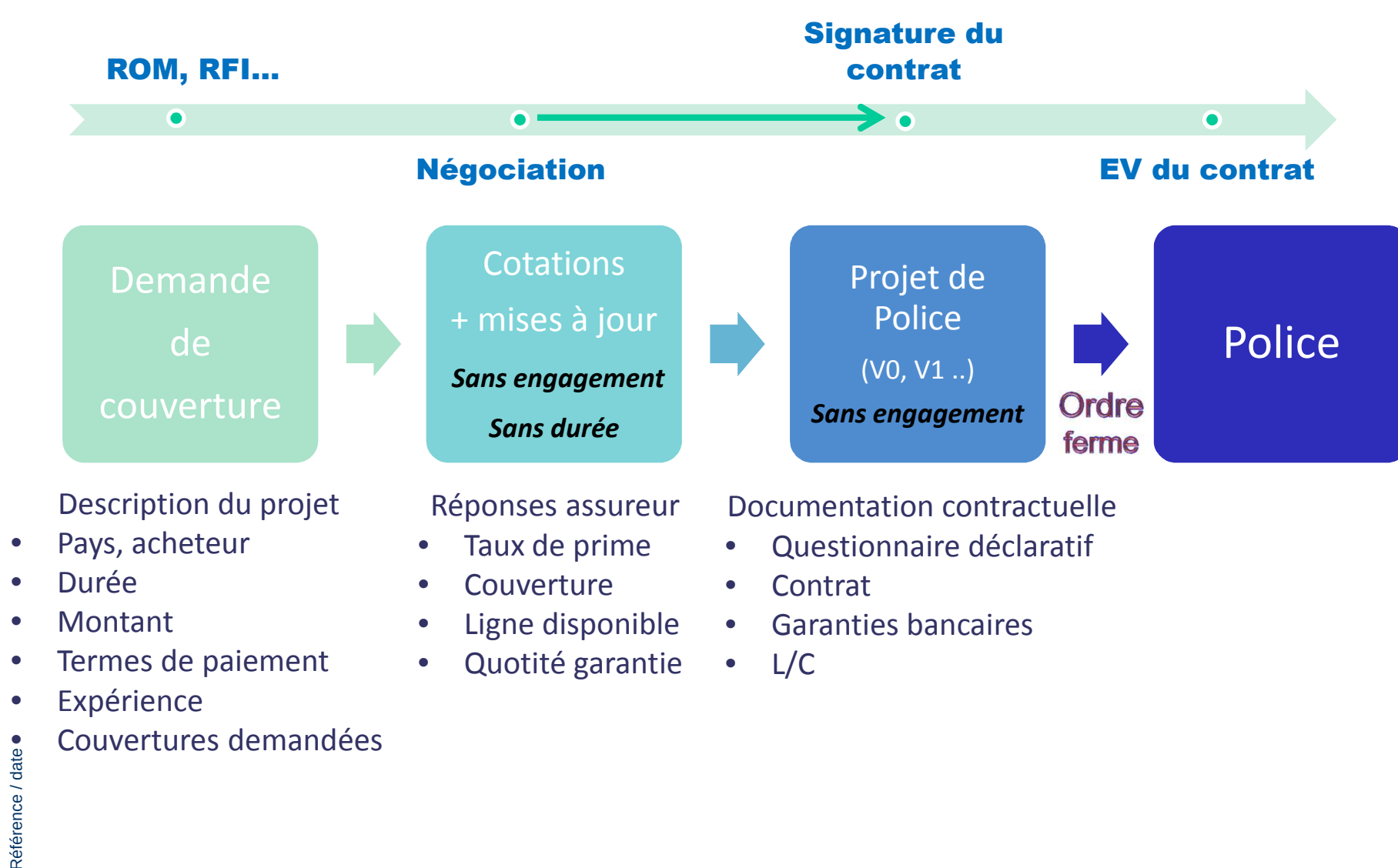
Promesse

- **Engageante**
- **Valide 4 mois**
- **Renouvelable 5 fois**

Définition de la catégorie
du risque pays et du taux
de prime applicable pour
L'acheteur
Couverture

Police

Notification de l'entrée
en vigueur du contrat
dans les 30 jours



Les avantages de la Coface

- Promesse de garantie engageante
- Quotité garantie de 95%
- Facilite l'octroi d'un crédit acheteurs par une banque ou la confirmation d'une L/C
- Garantie de restitution d'acompte couverte par le risque de fabrication

Les contraintes de la Coface

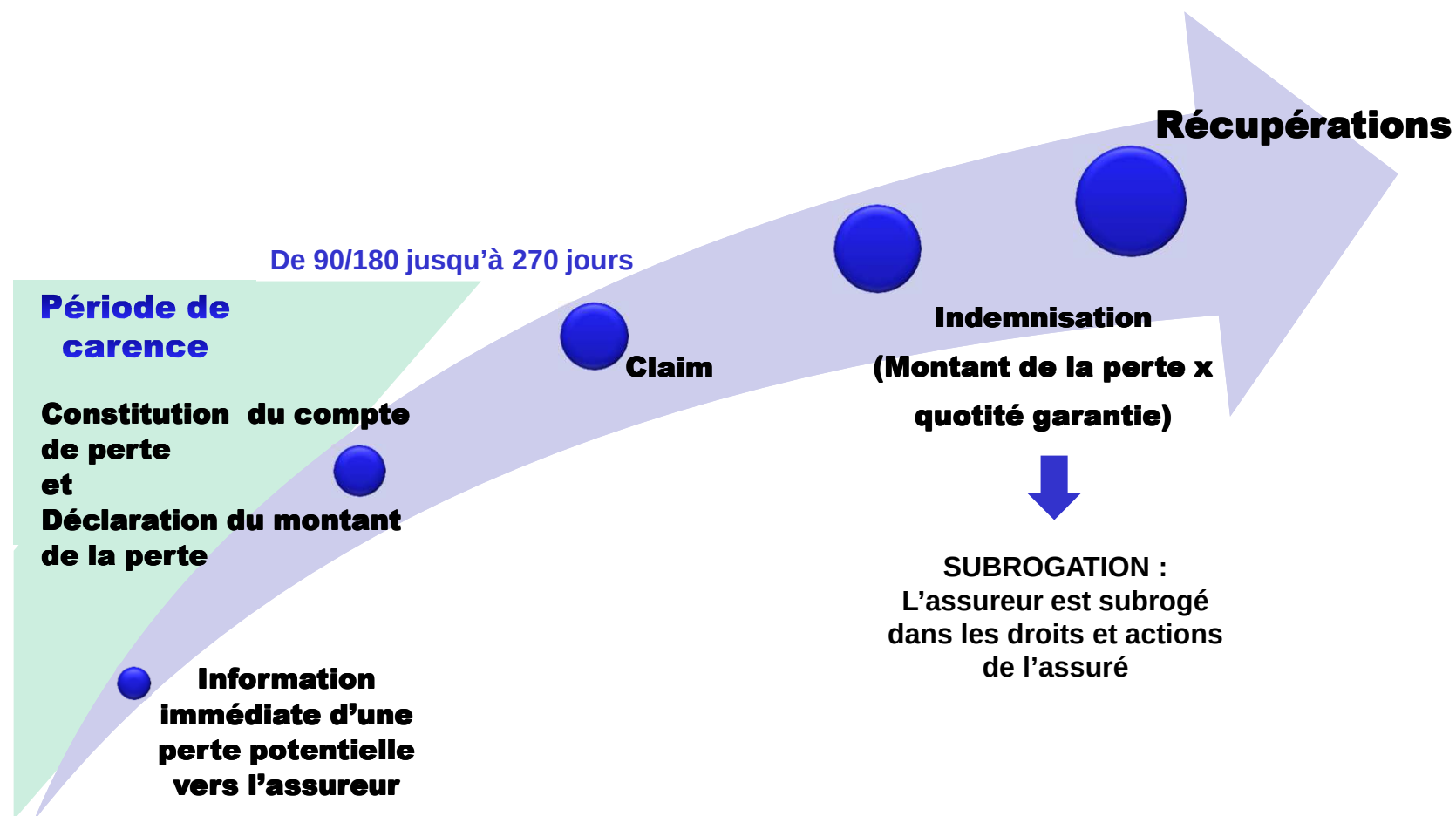
- Respect des parts étrangères
- Pas de couverture de la marge

Les avantages du Marché Privé

- Pas de limite liée au montant de la part étrangère
- Couverture de la marge (> 10%)
- Couverture du risque de non certification
- Couverture possible sur des pays interdits par les assureurs publics
- Acceptation d'une clause de boycott (mais non couverte en tant que FGS)

Les contraintes du Marché Privé

- Pas de promesse de garantie
- Obligation de transmettre à l'assureur une copie des clauses-clés (confidentialité)
- Obligations renforcées au titre de la police (changement de limites, mise à jour courbe de risque, point sur le contrat...)
- Primes de couverture des cautions élevées



- ◆ **Suite à un sinistre de fabrication**
- ◆ **Suite à un sinistre de crédit**

- ◆ **Subrogation**
- ◆ **Recouvrement**
- ◆ **Récupérations**

🌀 Important sous peine de déchéance des droits de l'assuré :

- Questionnaire déclaratif => opposable
- Confidentialité
- Respect de la législation du pays du risque et de l'Assuré
- Obligation d'informer l'assureur de toute modification/aggravation du risque (amendement au contrat, retard ...)
 - A l'échéance d'une période de garantie de la police, tombée de la couverture => nécessité d'informer et de proroger la garantie en avance de phase
- Agir en bon père de famille (due diligence)
- Obligation de suivre les instructions de l'Assureur
- Déclaration de menace de sinistre dans les 30 jours de la survenance du fait générateur de sinistre